欢迎韩系电车杀入"性价比"赛道,全新SUV 1198万起售

来源: 简嘉映 发布时间: 2025-11-19 15:30:55

E0 羿欧最低售价: 11.98万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测暂无车友圈1225车友 热议二手车暂无

羿欧如果不是出自现代,会不会更好卖?

一、韩系翻身之作



别做梦了,车企翻身哪有这么容易,一辆"神车"顶多也就让它能安稳的多活几年,仅此而已。



更何况, 羿欧也不可能成为神车。

这几年韩系车在国内的存在感,说实话,相当弱。



不是车子不行,是市场太卷了。这里是全球竞争最激烈的汽车市场,也是转型最快的汽车市场,国产车靠着电终于甩掉了发动机、变速箱的掣肘,油耗一低再低,搞得合资车拼命降价,像是标致、雪铁龙、斯柯达、雪佛兰、现代、起亚这些偏二线的品牌就很尴尬。

同配置,你绝对打不赢大众和丰田。增配,你又失去降价空间。最终的结果就是销量下滑,店铺关门,售后跟不上,然后销量继续跌。。。恶性循环。

你说韩系车没技术吗?当然不是,毕竟现代是世界前三的大车企,有沃德十佳发动机,有摩比斯8AT,和日系一样靠着稳定省油在欧美市场很是吃得开。

这不,现代新上的这款纯电SUV好像还不错。

全新车型,羿欧,11.98万起售,顶配14.98万。

二、配置能打吗?

这车出自现代E-GMP架构,正儿八经的纯电平台。这点还是很重要的,意味着它的电池 布局、空间利用、安全保障以及驾驶感受方面都是朝着电车原生方向去优化的。

前麦弗逊+后五连杆的悬架,基础素质不会差,兼顾操控稳定性和乘坐舒适性。

电池有两个版本,但暂时只有64.2kWh版本开售,比亚迪的磷酸铁锂,CLTC纯电续 航540km。续航中规中矩,和国产车比不算差,又比很多合资车要强。

前置前驱,电机功率160kW,218匹马力,零百加速不会特别快,就正常家用电车水平。 知豆彩虹最低售价:3.19万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测暂无车友圈1704车友 热议二手车1.95万起 | 5辆

起步就配备27英寸超大中控大联屏+高通8295芯片,支持四音区语音控制,也支持Carplay、Hicar、Carlink这样的传统手机互联。

不过这车没有传统的仪表盘,而是给了一个小巧的前端显示屏,官方叫它赛博之眼前景显示,可以将一些仪表信息投射至挡风玻璃下黑区。

相对而言, 我更喜欢12.98万的中配。

满配的9个安全气囊、前后雷达+360+车侧盲区监测、全套的L2级辅助驾驶、主副驾电调

座椅、前排的通风加热以及不太实用的15W手机无线充。

顶配版贵了2万,无非就是多了电尾门、全景天窗、前排隔音玻璃、方向盘加热、翻毛 皮座椅、Bose音响以及热泵空调这些功能。不能说可有可无,但比较重要的功能都可以在中 配的基础上选装,所以其实无所谓了。

三、和同级合资比,它香在哪?

这个价位, 你能买到谁?

大众ID. 3(图片 | 配置 | 询价)? 优惠完差不多就是11、12万,但尺寸小不少,续航也短一些。

丰田铂智3X,价格配置倒是差不多,不过这个车是扭力梁后悬,这点真不如现代的五连杆开着爽。

倒是本田的P7很有竞争力,现在低配15万左右能落地,铝制双叉臂五连杆,后置后驱,还有宁德90kWh的大电池,各方面的配置都不弱,预算够的朋友可以去瞧瞧。

所以,现代羿欧更多是要站稳12-13万区间。它的优势在于——

第一: 它还是合资,虽然品牌形象不如从前,但在部分消费者心中,现代的造车底蕴还 是更值得信赖。

第二:它的驾驶质感、底盘调校可能更会保留合资车的那种稳健和成熟感。

第三: 价格, 基本下探到国产主流紧凑型纯电SUV的区间。

四、最后

现代这次推出羿欧,意图其实很明显:就是想用一步到位的价格,重新杀回主流纯电市场。

EO 羿欧最低售价: 11.98万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测暂无车友圈1225车友 热议二手车暂无

不论成功与否,其实对于我们消费者都是好事。多一个实力不俗的选手入场,我们就可能用更少的钱,买到更好的产品。

新车上市、老车降价、车市信息汇总,讲真话不说假话,喜欢请点点关注。图片来自网络,侵权请联系删除,谢谢。

HTML版本: 欢迎韩系电车杀入"性价比"赛道,全新SUV 1198万起售